

Position: Werkstudent, Sales & Marketing, Generative KI (w/m/d)

Ort: München & remote

Start: asap

Kontakt: Philipp Ullmann, philipp.ullmann@perelyn.com, Tel: +49 (0)157/805 28922

Bist du begeistert von den neuesten Technologien und hast ein Talent für den Aufbau von Beziehungen? Besitzt du unternehmerisches Denken und nachweisliche Erfolge im Vertrieb und Marketing? Werde Teil von Perelyn als Werkstudent im Vertrieb und hilf uns, neue Projekte zu akquirieren und unsere Reichweite im Bereich der KI-Beratung zu erweitern. Aber nicht nur das: Du wirst auch eine wichtige Rolle bei der Positionierung und dem Verkauf unserer eigenen Produkte (z.B. Adiu Health) spielen, indem du die richtige Strategie entwickelst und umsetzt. Als Werkstudent im Vertrieb wirst du ein wesentlicher Teil unseres Teams sein und unser Wachstum vorantreiben, indem du neue Projekte identifizierst und sicherst. Du wirst die Möglichkeit haben, eng mit unserem Produktmarketing-Team zusammenzuarbeiten, um überzeugende Positionierungen und Botschaften für unsere KI-Lösungen zu entwickeln und potenzielle Kunden über die Vorteile unserer Dienstleistungen aufzuklären. Diese Rolle ist ideal für Studierende, die praktische Erfahrungen im Vertrieb und Marketing im dynamischen Bereich der Künstlichen Intelligenz sammeln möchten.

Deine Aufgaben:

- **Neue Projekte identifizieren und akquirieren:** Pro-aktiv potenzielle Kunden und Intermediäre ansprechen, deren Bedürfnisse verstehen und die KI-Beratung von Perelyn und/oder deren Berater als Lösung präsentieren.
- **Vertriebsstrategien entwickeln:** Mit dem Produktmarketing-Team zusammenarbeiten, um Strategien zu entwickeln, die unsere Dienstleistungen effektiv bei neuen Kunden positionieren.
- **Beziehungen aufbauen:** Beziehungen zu potenziellen Kunden, Partnern und Branchenakteuren pflegen und aufbauen, um Leads zu generieren und Projekte zu sichern.
- **Marktforschung:** Recherchen durchführen, um neue Marktchancen zu identifizieren und über Branchentrends und Wettbewerbsaktivitäten auf dem Laufenden zu bleiben.
- **Marketinginitiativen unterstützen:** Bei der Entwicklung und Durchführung von Marketingkampagnen und -materialien zur Förderung der KI-Beratungsdienstleistungen von Perelyn mitwirken.

Dein Profil

Basic Qualifikationen:

- Derzeit eingeschrieben in einem Bachelor- oder Masterstudiengang in Betriebswirtschaft, Marketing, Kommunikation oder einem verwandten Bereich.
- Großes Interesse an Künstlicher Intelligenz und den neuesten technologischen Fortschritten.
- Hervorragende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten. Sehr gute Deutschkenntnisse.
- Eigeninitiative mit der Fähigkeit, unabhängig und proaktiv zu arbeiten.
- Starke Organisations- und Zeitmanagementfähigkeiten.

- Fähigkeit, in einem dynamischen, schnelllebigen Umfeld zu arbeiten.
- Kenntnisse in Microsoft Office und Vertrautheit mit CRM-Tools.

Bevorzugte Qualifikationen:

- Frühere Erfahrung im Vertrieb oder Marketing, insbesondere im Technologie- oder Beratungssektor.
- Grundlegendes Verständnis von KI-Konzepten und -Anwendungen.
- Erfahrung in der Durchführung von Marktanalysen und -forschung.
- Leidenschaft für Innovation und großes Interesse am Bereich der Künstlichen Intelligenz.

Warum wir?

- Praktische Erfahrung im Vertrieb und Marketing in der KI-Beratung.
- Gelegenheit, mit einem dynamischen und innovativen Team zu arbeiten.
- Flexible Arbeitszeiten (remote work möglich) zur Vereinbarkeit mit deinem Studium.
- Office direkt am Gärtnerplatz (München)
- Mentorship und Karriereentwicklungsmöglichkeiten.
- Kontinuierliches Feedback und Anerkennung durch deinen Manager in wöchentlichen 1:1-Gesprächen.
- Attraktives Gehaltspaket ab dem ersten Tag: Bachelor: 15€/h, Master: 17€/h, 15-20 Stunden pro Woche.

Über uns:

Perelyn - enabling meaningful innovation. Wir sind ein führendes Beratungsunternehmen im Bereich der künstlichen Intelligenz und entwickeln innovative Lösungen für unsere Kunden und Partner. Von der Konzeptualisierung bis zur Umsetzung, bilden wir das gesamte Spektrum künstlicher Intelligenz ab und helfen Unternehmen wie MunichRe, ProSiebenSat.1, T-Systems oder Zeiss Semiconductor bei ihrer Transformation. Darüber hinaus entwickeln wir unsere eigenen Produkte und Services. Bei Perelyn bringen wir die richtigen Menschen mit diversen Backgrounds und Fähigkeiten zusammen und investieren kontinuierlich in die Entwicklung unserer Mitarbeitenden. Dabei fördern wir Engagement im Einklang mit den persönlichen Zielen.

Perelyn schätzt Vielfalt in den Erfahrungen. Auch wenn du nicht alle in der Stellenbeschreibung genannten Qualifikationen und Fähigkeiten erfüllst, ermutigen wir dich uns deine Bewerbungen zu senden.

Unabhängig davon, ob deine Karriere gerade erst beginnt, unkonventionell verlaufen ist oder alternative Erfahrungen umfasst – zögere nicht, dich zu bewerben.