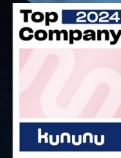


WE ARE HIRING

Praktikant*in Strategic Sales

VP Sales & CEO Support

 München

Wir, Soft & Cloud, sind einer der führenden Anbieter für Microsoft Softwarelizenzen, die schon einmal im Einsatz waren. Wir erhalten die gebrauchten Lizenzen aus unserem großen Partner-Netzwerk und liefern unseren Kund*innen somit einen Preisvorteil von bis zu 70% gegenüber neuen Lizenzen – bei gleicher Qualität.

Zur Verstärkung unseres Teams in München suchen wir zu sofort eine*n
Praktikant*in Strategic Sales – VP Sales & CEO Support.

DEINE AUFGABEN BEI UNS

- Du bist direkte*r Ansprechpartner*in für unseren VP Sales und CEO und unterstützt beide bei der Erarbeitung und Umsetzung strategischer Themenstellungen
- Du treibst eigenständig Teilprojekte der Vertriebsstrategie voran – von der Konzeption bis zur Umsetzung
- Du koordinierst strategische Vertriebsinitiativen zwischen dem Management und dem Vertriebsteam (Sales Development Representatives und Key Account Management)
- Du unterstützt bei der weiteren Optimierung des digitalen Sales Funnels, inkl. Onlinemarketing, Plattformmanagement, Pflege des CRM-Systems, etc.
- Du bereitest datengetriebene Entscheidungsvorlagen für das Management vor

DAS BRINGST DU MIT

- Du arbeitest sehr eigenverantwortlich, datengetrieben und bist stark kund*innenorientiert
- Du besitzt sehr gute kommunikative Fähigkeiten und hast ein hohes Durchsetzungsvermögen
- Du konntest bereits erste berufspraktische Erfahrungen in einem vertriebsnahen Umfeld im B2B-Bereich, in der Unternehmensberatung oder als Executive Assistant sammeln
- Du bringst sehr gute Kenntnisse im Umgang mit Excel und PowerPoint mit – weitere Kenntnisse in den Bereichen CRM und ERP sind von Vorteil
- Du besitzt sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift. Fremdsprachen sind von Vorteil

DAS BIETEN WIR DIR

- Perspektive bei einem der am schnellsten wachsenden Unternehmen in dieser Branche
- Flexible Arbeitszeiten, moderner Arbeitsplatz und hochwertige technische Ausstattung
- Marktübliches Gehalt sowie die Möglichkeit auf eine erfolgsorientierte Vergütung
- Duz-Kultur auf allen Ebenen, flache Hierarchien und angenehme Team-Atmosphäre
- Weiterentwicklung Deiner persönlichen und fachlichen Fähigkeiten durch enge Zusammenarbeit mit dem Management und zielgerichtete Produktschulungen und Trainings
- 30 Tage Urlaub im Jahr – zusätzlich sind Heiligabend und Silvester bei uns immer frei
- Mitarbeiterangebote und Rabatte für >1.500 Onlineshops mit „Corporate Benefits“
- Ein sehr internationales Team, einen Office Hund (Tyson) und regelmäßige Teamevents

Werde Teil unseres wachsenden Teams – wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Soft & Cloud GmbH

Deine Ansprechpartnerin:

Standort München
Zweibrückenstraße 5-7
80331 München



Klaudia Tukic
e-mail bewerbung@softandcloud.com
phone +49 2571 8731008

[JETZT BEWERBEN](#)